

# Commercieel medewerker buitendienst – 24 uur

TIGRA Arnhem Nijmegen zoekt een commerciële spin in het web voor 24 uur per week met mogelijkheden van meer uren in de toekomst.

## De functie

Om onze commerciële ambities te realiseren, zijn we op zoek naar een commercieel buitendienst medewerker die de naamsbekendheid van TIGRA Arnhem Nijmegen in de stadsregio Arnhem Nijmegen, laat groeien. Het is **jouw opdracht** om het gebied te verkennen, potenties goed in kaart te brengen en het marktaandeel te vergroten met (nieuwe) langdurige relaties, maar ook meer uit de bestaande relaties te halen. Je staat actief in de markt en durft ook aan koude acquisitie te doen!

**Wat verwachten we van je?** Je hebt intensief contact met bestaande relaties en behoudt zo het al bestaande marktaandeel. Ook zorg je dat je meer opdrachten binnenhaalt bij deze bestaande relaties. Daarnaast leg je actief contact met potentieel nieuwe relaties, zoals gemeente, overheden, lokale MKB+ bedrijven en grote bedrijven. Het eerste jaar staat vooral in het teken van meer opdrachten halen uit bestaande klanten, warme leads opvolgen en tevens koude acquisitie voor het binnenhalen van nieuwe lokale of eventueel landelijke opdrachtgevers. Je neemt deel aan tenminste een grote lokale ondernemersvereniging.

Kortom, jij bent onze enthousiaste energieke commerciële spin in het web.

## TIGRA

TIGRA Arnhem Nijmegen is onderdeel van een landelijk dekkend TIGRA netwerk van 26 vestigingen en heeft als missie om alle werknemers in Nederland fluitend het pensioen te laten halen. Wij helpen organisaties ervoor te zorgen dat werknemers gezond, vitaal en met plezier aan het werk blijven. Wij bieden interventies aan op het gebied van inzetbaarheid, preventie en verzuim. Daarnaast streven wij ernaar marktleider te zijn in Nederland, als dé partner voor werkgevers op het gebied van duurzame inzetbaarheid en vitaliteit. Je komt te werken bij TIGRA Arnhem Nijmegen. Wij zijn groeiende en de commerciële functies worden daarmee belangrijker.

## Wat breng je mee?

- Minimaal een MBO+ werk- en denkniveau door opleiding en/of ervaring.
- Commercieel ingesteld.
- Kennis/achtergrond in duurzame inzetbaarheid & preventieve gezondheid.
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal in woord en geschrift.
- Ervaring in een soortgelijke commerciële functie.

## Wat bieden wij?

- Een leuke, afwisselende en uitdagende baan.
- Een enthousiast team van collega's.
- Een superleuke werkplek in Arnhem of Nijmegen met mogelijkheden van thuiswerken.
- Een marktconform salaris.
- De mogelijkheid om jezelf te ontwikkelen door o.a. het volgen van opleidingen.
- Een tijdelijk contract met uitzicht op een vaste aanstelling.

## Enthousiast?!

Is deze vacature op jouw lijf geschreven en wil jij onze nieuwe commerciële spin in het web worden? Mail dan je motivatiebrief en CV naar [e.bongers@tigra.nl](mailto:e.bongers@tigra.nl) t.a.v. Eugène Bongers. Heb je vragen of wil je meer informatie over de vacature? Neem dan telefonisch contact op met Eugène Bongers via 026 - 303 34 58